



**DP CONSULTING**

Human Resources

Gemeinsam ans Ziel

### **Eine spannende Herausforderung im internationalen Industriefeld**

Unser Auftraggeber ist ein bekanntes und weltweit tätiges produzierendes Industrieunternehmen mit Sitz in der Zentralschweiz. Das Unternehmen beschäftigt mehr als 200 Mitarbeiter in der Schweiz / über 550 Mitarbeiter weltweit. Mitarbeiter, die für hochstehende, innovative technische Produkte im Einsatz stehen, sind die tragenden Säulen für den wirtschaftlichen Erfolg. Das nachhaltige und qualitätsorientierte Unternehmen blickt auf eine überproportionale Performance. Die Kernkompetenzen liegen in der Entwicklung, Produktion, Verteilung elektronischer Bauteile sowie im Angebot von Service-Dienstleistungen, welche vorwiegend im Industriefeld zum Einsatz kommen.

Im Zuge der starken Expansionsbemühungen suchen wir **per sofort** oder zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen erfahrenen und engagierten

## **Sales Manager DACH (m/w/d) – Industriefeld**

**Arbeitsort: Zug**

### **IHRE AUFGABENSCHWERPUNKTE:**

- Betreuung und Weiterentwicklung etablierter Kundenbeziehungen in den zugewiesenen Regionen
- Neukundenakquise sowie Entwicklung neuer Märkte und Geschäftsmöglichkeiten
- Kontinuierlicher Ausbau und Weiterentwicklung des Marktanteils im Direktvertrieb und in enger Zusammenarbeit mit den Distributionspartnern
- Fundierte technische Unterstützung und Beratung der Kunden und Distributionspartner
- Planung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen (Produkttrainings, Messen, Workshops, etc.)
- Umsetzung und Erreichung der vorgegebenen Umsatz- und Profitziele
- „Sparring-Partner“ der Geschäftsführung

### **IHR PROFIL:**

- Studium der Fachrichtung Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Umfangreiche regionale wie internationale Markt- und Kundenkenntnisse
- Idealerweise Produktkenntnisse Relais, Halbleiterrelais, Schalter, Steckverbinder, Sensoren
- Langjährige Erfahrung im B2B Geschäft im Bereich der Elektronikindustrie / Distribution
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Exzellentes Verhandlungsgeschick, sehr gute Präsentations- und Kommunikationsfähigkeiten
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse, jede weitere Fremdsprache von Vorteil

### **IHRE PERSPEKTIVEN:**

- Eine interessante Aufgabe in einem innovativen, international tätigen Unternehmen
- Eine Unternehmenskultur, in der es Spass macht Ideen, Kraft und Initiative einzubringen
- Mitarbeit in einem engagierten Team
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Überdurchschnittliche Sozialleistungen



**DP CONSULTING**

Human Resources

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, so möchten wir Sie gerne kennenlernen! Senden Sie dem unten genannten Ansprechpartner bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto einschliesslich der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsterms sowie Ihrer Salärvorstellungen unter der Referenz 20.132 - bevorzugt per E-Mail - zu.

Ihr Ansprechpartner:

DP Consulting AG  
**Klaus-M. Pilgram**  
Managing Partner

Blegistrasse 1 – EURO  
6343 Rotkreuz ZG

T: +41 41 790 77 02

M: +41 79 914 55 20

[pilgram@dp-consulting.ch](mailto:pilgram@dp-consulting.ch)

**Weitere interessante Vakanzen finden Sie unter [www.dp-consulting.ch](http://www.dp-consulting.ch)**